

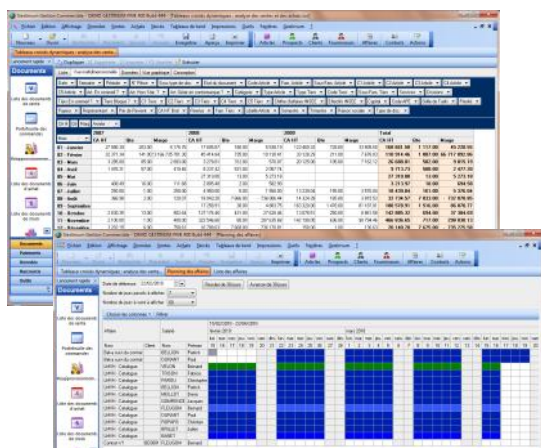
GESTION DE L'ACTIVITE COMMERCIALE

RELATION TIERS • AFFAIRES • ASSEMBLAGE • DECISIONNEL

MAÎTRISEZ SIMPLEMENT LES
PROCESSUS DE VENTE LES
PLUS SOPHISTIQUÉS.

AVEC GESTIMUM
GESTION COMMERCIALE,
ENRICHISSEZ VOTRE
RELATION TIERS, GÉREZ
RIGOREUSEMENT VOS
AFFAIRES, VOS STOCKS,
OPTIMISEZ VOS ACHATS, EN
TOUTE SÉRÉNITÉ.

LA GRANDE FLEXIBILITÉ DE
GESTIMUM PGI GARANTIT
AUX PME ET À LEURS
PARTENAIRES INTÉGRATEURS
(CENTRES DE SOLUTIONS)
UNE EXPLOITATION
IMMÉDIATEMENT PERFORMANTE
ET UN RETOUR SUR
INVESTISSEMENT RAPIDE.



PUISSANCE

Développée nativement sous MS-SQL Server, GESTIMUM Gestion Commerciale dispose d'une puissance, d'une fiabilité et d'une sécurité des données inédites, pour une taille de base quasi illimitée. Dotée de fonctions très évoluées, GESTIMUM Gestion Commerciale garantit un suivi de la totalité du cycle commercial : prospection, vente, achat. Pilotez les affaires en comparant le budget (frais, main d'œuvre, achats, ventes) au réalisé en tenant compte de l'état d'avancement. Administrez vos stocks, vos multiples dépôts et vos transferts, choisissez parmi 5 méthodes de valorisation. Identifiez vos articles par un numéro de série ou de lot, maîtrisez vos dates de péremption (traçabilité). Structurez vos gammes en nomenclatures multi-niveaux. Organisez les conditionnements multiples de vos produits. Facturez au volume, au débit ou au poids. Générez automatiquement vos commandes fournisseurs à partir des commandes clients par la contremarque. Personnalisez vos tableaux de bord dynamiquement pour analyser, contrôler et décider. Communiquez vos documents commerciaux en toute simplicité par courriel, EDI, PDF, XML, ... Gérez vos taxes complémentaires : alcools, écotaxe DEEE,... Établissez une tarification élaborée : grilles, promotions, remises...

INTÉGRATION

Gagnez en productivité grâce à l'intégration totale avec GESTIMUM Gestion Comptable. Saisissez une seule fois les informations, elles sont disponibles dans chaque application. Gérez vos paiements et règlements depuis la Gestion Commerciale ou la Gestion Comptable au choix de l'utilisateur.

CONVIVIALITÉ

Intégralement paramétrable, GESTIMUM Gestion Commerciale s'ajuste à votre organisation opérationnelle. Travaillez plus efficacement en personnalisant vos écrans d'affichage et de saisie. Transférez aisément vos prospects en clients, dupliquez vos documents sans contrainte (type vente vers achat, ...). Bénéficiez d'une gestion des utilisateurs conviviale et sûre : accédez aux données individuellement ou en groupe. Cliquez / Glissez vos articles depuis votre liste pour enrichir vos documents grâce au multifenêtrage. Créez vos tiers et articles en cours de saisie d'une pièce. Gérez vos filtres tiers/articles/pièces en onglets d'affichage (personnalisables par poste et/ou groupe). Construisez votre application sur mesure grâce aux champs personnalisés : date, texte, booléen, entier, monétaire, liens, calculé,...

OUVERTURE

Grâce à sa base MS-SQL Server, GESTIMUM Gestion Commerciale est d'une ouverture totale. Vous intégrez simplement l'application dans votre système d'information, votre GPAO ou au sein d'une suite logicielle métier. Vous importez et exportez des données dans les formats majeurs du marché. Vous communiquez en toute simplicité avec vos clients, prospects et partenaires : fournisseurs, cabinets comptables, ...

GESTION DES VENTES

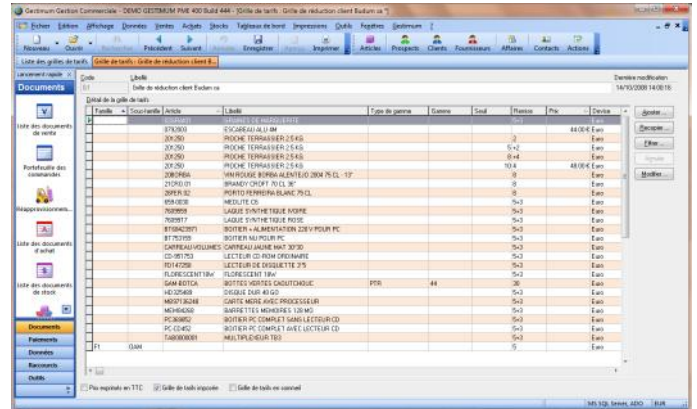
- Tous les documents : devis, pro forma, commande, bon de livraison, facture, bon de retour, avoir, facture financière, avoir financier.
- Pilotage de l'ensemble des livraisons et des reliquats depuis le portefeuille des commandes clients.
- Transfert de document de vente vers un type de document supérieur, sélection manuelle, multiple, automatique. Le document d'origine est toujours disponible afin d'assurer la traçabilité.
- Contrôle automatique de l'encours client par son solde ou par échéance.
- Gestion du tiers payeur et des adresses de livraisons multiples.
- Gestion des échéances multiples, du mode de paiement et des acomptes, retenue de garantie.
- Gestion des numéros de lot, numéros de série, dates de péremption et des gammes.
- Transfert en comptabilité, direct ou par fichier.
- Automatisation des regroupements des commandes ou des bons de livraison (critères personnalisables).
- Facturation multidevises et multi-langues.
- Gestion des factures d'abonnement.
- Affichage des marges par ligne et pour le document.
- Différents types de facturation : au volume, au débit, au poids.
- Gestion du code-barres et de la référence fournisseur.
- Commission des représentants y compris sur la marge encaissée.
- Import de documents de vente à partir d'un fichier texte, csv, xml.
- Gestion des livraisons par lecteur code-barres.
- Alerte si le prix de vente est inférieur au prix de revient ou remise maximum autorisée.

TIERS, CONTACTS ET ACTIONS

- Gestion des clients, des prospects, des fournisseurs et des salariés.
- Fichier des prospects avec passage dans le fichier des clients lors du transfert d'un devis en commande.
- Gestion des contacts libres (adresses multiples et recherche par contact) ou associés au tiers.
- Suivi des actions personnalisables avec alerte sur échéance.
- Informations très complètes : tiers payeur, taux de remise et d'escompte, mode de règlement, représentant, rattachement à une grille de tarifs.
- Champs utilisateurs totalement personnalisables.
- Liaison directe Outlook (tiers, contacts, actions).
- Gestion de l'encours et du risque (sur engagement ou règlement).
- Nombreux paramètres : devise, pays, langue, compte et nature comptable, famille et sous-famille.

GESTION DES TARIFS

- Date d'application.
- Tarifs multi-devises, HT ou TTC.
- Nombre illimité de grilles de tarifs.
- Remises en cascade, par quantité (seuils illimités) et en cumul sur document.
- Promotions, gestion d'articles « offerts » additionnels, ...
- Assistant de mise à jour des tarifs : variation en taux ou en montant des tarifs clients ou fournisseurs suivant diverses sélections.
- Mise à jour de la grille de tarifs en colonne.
- Gestion des arrondis.



GESTION DES RÈGLEMENTS

- État des échéances à recevoir.
- Réception des règlements.
- Remise en banque, à l'escompte et à l'encaissement.
- Fichiers ETEBAC, virements internationaux.
- Gestion des écarts de règlement et règlements partiels.
- Report d'échéances.
- Relances avec historisation.
- Transfert en comptabilité, direct ou par fichier.

GESTION DU STOCK

- Mise à jour en temps réel.
- Nombre illimité de dépôts, avec un dépôt principal et transfert de dépôt à dépôt.
- Consultation du stock réel et du stock à terme.
- Réapprovisionnement, libre choix du calcul du besoin.
- Choix de la méthode de valorisation par familles, sous-familles et articles : coût moyen pondéré, LIFO, FIFO, dernier coût d'achat,...
- Mouvements d'entrées et de sorties.
- Gestion des gammes (de 2 à 9 critères), des lots, avec ou sans date de péremption, des numéros de série (individuel ou par séquence).
- Nombreux critères de recherches des stocks articles et recherche directe par n° de série et n° de lot.
- Inventaires complets et/ou tournants, avec gestion des écarts.

NOMENCLATURES

- Nombre illimité de niveaux.
- Documents d'assemblage et de désassemblage : état, date de disponibilité.
- Nomenclatures commerciales et forfaits (sans assemblage).
- Nomenclatures modifiables en saisie de document.

GESTIMUM
LE PCSI DES PME PERFORMANTES

GESTIMI
LOGICIELS DE GESTION INTE
5 RUE JOSEPH CUGNOT
78120 RAMBOUILLET

Tel : 01 34 84 09 84 - Fax : 01 30 41 77 81
Email : contact@gestimum.com

Adresse de livraison :
CLIENT GESTIMUM
5 RUE JOSEPH CUGNOT
78120 RAMBOUILLET
France
N° TVA Intrac

Facture n° : Facture n° FC 02202
Lundi 30 Avril 2007

Références :
N° T.V.A. FR49803554002

CLIENT S.A.
5 RUE JOSEPH CUGNOT
78120 RAMBOUILLET
France

Interlocuteur commercial :
Stephane VENET

Code article	Désignation	Qté	Prix Unit	Remise	Prix Net	Total
0097	Bon de livraison n° BL 04011 / 20542007 / RAI DEMO					
00491	Appareil Photocopieur n° CC 0385 / 24040207 / RAI DEMO	1	1 750,00	10	1 575,00	1 575,00
	Devis n° DV 01642 / 17040207 / RAI DEMO					
	Tapis d'entraineur d'essai equip 80cm	1	1,00		1,00	1,00
	Chemise					

Nous vous accusons réception du Lundi au Vendredi de 9h00 à 17h00 et de 9h à 17h30

Service Commercial :
Tel : +33 (0)1 34 84 09 84 Fax : +33 (0)1 30 41 77 81
Email : contact@gestimum.com

Assistance Clientèle de la Banque Commerciale FRM
Tel : +33 (0)1 34 84 09 84 Fax : +33 (0)1 34 84 09 84
Email : assistance@gestimum.com

Total Bruto : 1 576,00 €

Total T.T.C. : 1 685,79 €

Montant à Payer : 1 685,79 €

GESTIMUM S.A.
5 Rue Joseph Cugnot • F-78120 Rambouillet (E)
+33 (0)1 34 84 09 84 • Fax +33 (0)1 30 41 77 81
• Client : 1 372 004 • N° 20071 - 018 004 0000
N° de TVA intracommunautaire : FR49803554002 • APE : 722A

Exemple pour règlement étranger : 0%
En cas de virement de paiement, une pénalité égale à 1,8 fois le taux d'échange s'ajoute aux factures.

Total
Net HT : 2 083,00 €
DESE : 0,26 €
Total TVA : 431,49 €
Total TTC : 2 633,29 €

MONTANT A PAYER : 2 633,29 €

DÉCISIONNEL / TABLEAUX DE BORD

- Tableaux croisés multidimensionnels.
- Vue tabulaire et graphique dynamique.
- Requêteur SQL intégré permettant tout type d'analyse : achat, vente, stock.

	Echances à recevoir		Echances à payer		Echances à recevoir		Echances à payer	
	00	51	52	53	00	51	52	53
BEA FRANCE - Liquidation	2 010,00	0,00	2 010,00	0,00	3 041,35	0,00	3 041,35	0,00
CONCORD SA	1 260,00	0,00	1 260,00	0,00	52 081,06	0,00	52 081,06	54 042,58
EM	20 932,27	0,00	20 932,27	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
FACTIM	42 449,00	0,00	42 449,00	0,00	280,00	0,00	280,00	15 023,08
SEP	2 274,10	0,00	2 274,10	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
SORBEL	10 140,10	0,00	10 140,10	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
LASER SORBONNE	1 368,00	0,00	1 368,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
MANCHEBOIS SRL	34 002,00	0,00	34 002,00	0,00	3 117,04	0,00	3 117,04	0,00
MANTON	1 054,59	0,00	1 054,59	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
INDREEM SA	140 819,00	0,00	140 819,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
PIRELLI	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
VAL BOISSIERRE	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Client Total	294 013,95	0,00	294 013,95	0,00	58 910,67	0,00	58 910,67	70 676,47
Fournisseur	0,00	28 816,41	28 816,41	0,00	23,62	23,62	0,00	0,00

ARTICLES

- Identification par famille et sous famille d'articles.
- Définition du type d'article : pièce, nomenclature (niveaux multiples), forfait et service.
- Définition de la catégorie article : produit fini, semi-fini, main d'œuvre, etc...
- Gestion des conditionnements.
- Articles interdits à la vente ou l'achat.
- Unités de vente, achat et stockage.
- Gestion des frais d'approche intégrables dans le calcul du prix de revient (valorisation mouvement de stock et prix de revient commercial dissociable).
- Articles de remplacement, articles équivalents et groupe d'équivalence.
- Calcul des taxes parafiscales sur poids, volume, surface, ...

GESTION DES ACHATS

- Tarifs fournisseurs : prix net et/ou prix public conseillé avec remises.
- Gestion complète des achats : demande de prix, commande, bon de réception, facture, bon de retour, avoir, facture et avoir financier.
- Calcul des besoins sur règles paramétrables et génération des commandes fournisseurs associées.
- Regroupement des demandes de prix et des bons de livraison.
- Gestion des échéances à payer et des paiements.
- Fichiers ETEBAC, virements internationaux.

AFFAIRES & PLANNING DE RESSOURCES

- Affectation possible à un tiers, aux documents de vente, d'achat et de stock - suivi à la ligne de document si nécessaire.
- Suivi des budgets de frais, de main d'œuvre, d'achat et de vente.
- Comparatif du budget avec le réalisé en tenant compte de l'état d'avancement.
- Affectation des frais de main d'œuvre par saisie des temps avec taux horaire par salarié et autres coûts associés.
- Proposition de planning en fonction des ressources disponibles.
- Tableau de bord des résultats personnalisables.

	Quantité	Prix unitaire	Prix total						
Budgeté	Réalisé	Ecart	Pourcentage	Budgeté	Réalisé	Ecart	Pourcentage	Budgeté	Réalisé
Frais									
2 509,00	262,00	-2 227,00	-89,88	7 137,00	785,50	-6 351,50	-89,99		
Main d'œuvre									
848,00	65,00	-783,00	-92,33	39 400,00	5 050,00	-34 350,00	-87,18		
Achats									
251,00	-150,00	-401,00	-159,76	14 900,00	-300,00	-15 200,00	-102,01		
Ventes									
1,00	0,00	-1,00	-100,00	101 400,00	0,00	-101 400,00	-100,00		
Marge :									
				39 963,00	-5 535,50	-45 498,50	-113,85		
Pourcentage :									
				39,41	0,00				

CHAMPS UTILISATEURS ÉVOLUÉS

- Champs utilisateurs de type date, texte simple ou illimité, case à cocher, numérique, monétaire, ...
- Formule de calcul sur nombre, sur date, sur texte (concaténation).
- Compteur.
- Liens entre tables sur clé primaire, liens sur fichiers et exécutables.

DEVICES

- Nombre illimité de devises.
- Historisation des cours.

IMPRESSIONS

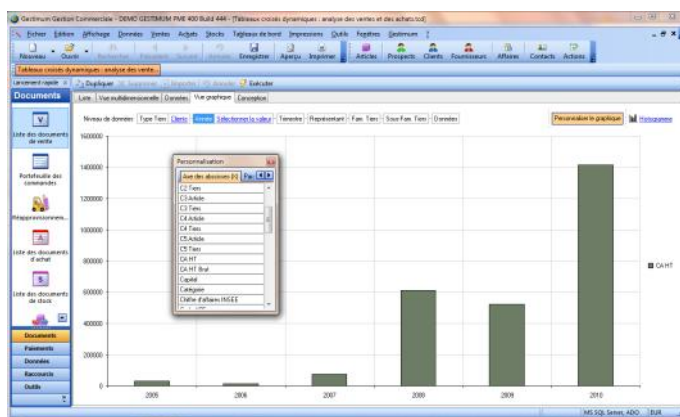
- Personnalisation des modèles et documents.
- Plus de 300 états disponibles.

DÉCLARATION D'ÉCHANGE DE BIENS

- État préparatoire (introduction et expédition).

ET + ENCORE

- Saisie des INCOTERMS.
- Gestion des utilisateurs : authentification et mot de passe utilisateur, accès selon les droits par utilisateur ou par groupe.
- Sauvegarde et restauration des données.
- Archivage et purge des documents.
- Mise à jour des tables en cours de saisie.
- Différents tris possibles sur les listes avec mémorisation par poste.
- Duplication de fiche.
- Export des listes au format Microsoft Excel.
- Création de filtres dans les listes : filtres par utilisateur, pour le groupe de l'utilisateur ou filtres généraux.
- Paramétrage de la barre d'outils et de la barre de menu.
- Date de livraison exprimée en jours ou en semaines.
- Importation de données articles, tiers, contacts et tarifs, villes, devises, pays, salariés, glossaires, actions, lignes de documents, mode de règlements, nomenclatures.



CONFIGURATION MINIMALE

La configuration dépend du nombre de postes connectés simultanément et de la volumétrie de votre exploitation (nombre d'articles, de tiers, de documents commerciaux). Pour plus d'informations, consultez votre Centre de Solutions Certifié GESTIMU.

GESTION COMMERCIALE & RELATION TIERS

GESTIMUM GESTION COMMERCIALE & RELATION TIERS POINTS CLEFS	PME	PME LIGHT
Microsoft MS-SQL Server 2008	✓	✓
Gestion commune des encaissements, des décaissements et des échéances (Gestion Comptable & Gestion Commerciale)	✓	✓
Gestion des achats, des stocks (multi-dépôts), des ventes et des prospects	✓	✓
Gestion avancée des grilles de tarifs et promotions (multi-devises)	✓	✓
Multi-conditionnements : achat, vente, stock.	✓	✓
Gestion des nomenclatures	✓	I niveau
Gestion de la contremarque	✓	✓
Gestion des factures d'abonnements	✓	✓
Gestion des taxes parafiscales : taxe sur les alcools, éco-taxe DEEE - états préparatoires	✓	✓
Champs utilisateurs : texte, entier, réel, monétaire, booléen, calculés, liens, compteur	✓	✓
Déclaration d'échange de biens - état préparatoire	✓	
Décisionnel : Tableaux de bord multidimensionnels, requêteur SQL intégré	✓	
Gestion des n° de série et n° de lots	✓	
Gestion des gammes (tailles, couleurs, matières, ...)	✓	
Lexique de traduction des libellés des articles, frais et modes de règlement	✓	
Module Affaires & Planning des ressources	○	
Connecteurs : EDI vente, Microsoft Outlook (tiers, contacts, actions)	○	
Pack décisionnel Gestion Commerciale : requête clefs en main à utiliser avec le requêteur SQL	○	

○ Modules optionnels



Vous allez aimer la gestion !