


Gestion commerciale

Le logiciel Gestion commerciale prend en charge l'ensemble des fonctions commerciales : suivi des stocks, achats, ventes, gestion des règlements et une multitude de statistiques jusqu'à la génération des écritures comptables. Ses fonctions avancées permettent la gestion du code à barres, des numéros de série, des affaires, des grilles de tarifs, le réapprovisionnement automatique, les importations paramétrables, la gestion avancée des relances, la facturation périodique...

20 Points forts

- 1 Base de données Microsoft SQL Server
- 2 Décisionnel : Tableaux de bord multidimensionnels avec requêteur SQL intégré
- 3 Traçabilité des documents
- 4 Contrôle automatique de l'encours client
- 5 Nombre illimité de dépôts
- 6 Gestion du code à barres

Puissance,
Intégration
Convivialité et
Ouverture

- 
- 7 Multi-conditionnements : achats, ventes, stocks
 - 8 Gestion des nomenclatures, N° de Lots, N° de série et Gammes
 - 9 Gestion avancée des grilles de tarifs et promotions
 - 10 Inventaires périodiques et/ou tournants
 - 11 Alerte si le prix de vente est inférieur au prix de revient
 - 12 Sécurité : Gestion des droits d'accès
 - 13 Gestion par affaire
 - 14 Gestion des échéances multiples
 - 15 Gestion des livraisons partielles et des reliquats
 - 16 Champs utilisateurs totalement personnalisables
 - 17 Gestion des écarts de règlement et règlements partiels
 - 18 Réapprovisionnement du stock
 - 19 Transfert en comptabilité, direct ou par fichier
 - 20 Personnalisation des modèles d'impression
- 